



## **Avril 2016 - Bureau Veritas continue son développement dans le monde de la santé en scellant un partenariat avec la société Equipment Management Opportunity « EMOP »**



**20/04/16**

Bureau Veritas GSIT (Services aux Gouvernements & Commerce International) et EMOP ont signé un accord de partenariat pour exécuter des inspections et vérifications visuelles d'équipements médicaux d'occasions.

Grâce à la puissance du réseau de Bureau Veritas, EMOP est en mesure d'offrir ce service dans une 1ère phase dans les pays suivants: France, Allemagne, Italie, Espagne et Royaume-Uni; et pour les équipements suivants: Echographes, salles d'imagerie X-RAY, CT Scanners et la plupart des équipements hospitaliers et de laboratoires.

EMOP apporte tout son savoir-faire et ses compétences dans ce marché spécifique pour proposer ce service à la fois aux acheteurs internationaux et vendeurs Européens d'équipements d'occasions.

« Aujourd'hui, de nombreux acheteurs sont réticents à acheter ce type d'équipements vendus en ligne ou de gré-à-gré, car ils ne peuvent pas toujours les inspecter par eux-mêmes (coûts/temps/prix); en conséquence, un grand nombre d'équipements ne sont pas vendus parce que le vendeur n'est pas dans la capacité de fournir suffisamment d'informations et / ou des garanties pour rassurer les acheteurs potentiels » explique Jean-Pierre Cardoso, co-fondateur d'EMOP.

Ce service innovant offre des opportunités indéniables aux acheteurs et vendeurs, en créant un cadre plus transparent, en améliorant la prise de décision économique tout en réduisant le « Time-To-Market <sup>1</sup> ».

« Nous constatons auprès de nos clients que le risque perçu par un acheteur se trouve nettement diminué à la remise d'un rapport d'inspection, sa sélection d'achat se porte plus naturellement vers un équipement qui a été vérifié par un expert indépendant dont il a validé l'authenticité et la conformité de la description technique faite par le vendeur ».

Ceci est d'autant plus vrai sur le marché médical, car nous n'oublions pas que derrière chaque équipement, il y a des patients... ».

<sup>1</sup> : *Délai de commercialisation*

Pour plus d'informations sur [www.emop.fr](http://www.emop.fr)

Contact :

[gsit.france@bureauveritas.com](mailto:gsit.france@bureauveritas.com)

Tel: +33 1 47 14 62 17